

# QUELS SONT LES IMPACTS DE L'USAGE DES RÉSEAUX SOCIAUX SUR NOTRE BUSINESS ?

13 JANVIER 2022









### ET SI ON COMMENÇAIT PAR UN JEU?

Allez sur :

https://live.voxvote.com/#/

Ou taper juste :

Voxvote live dans votre

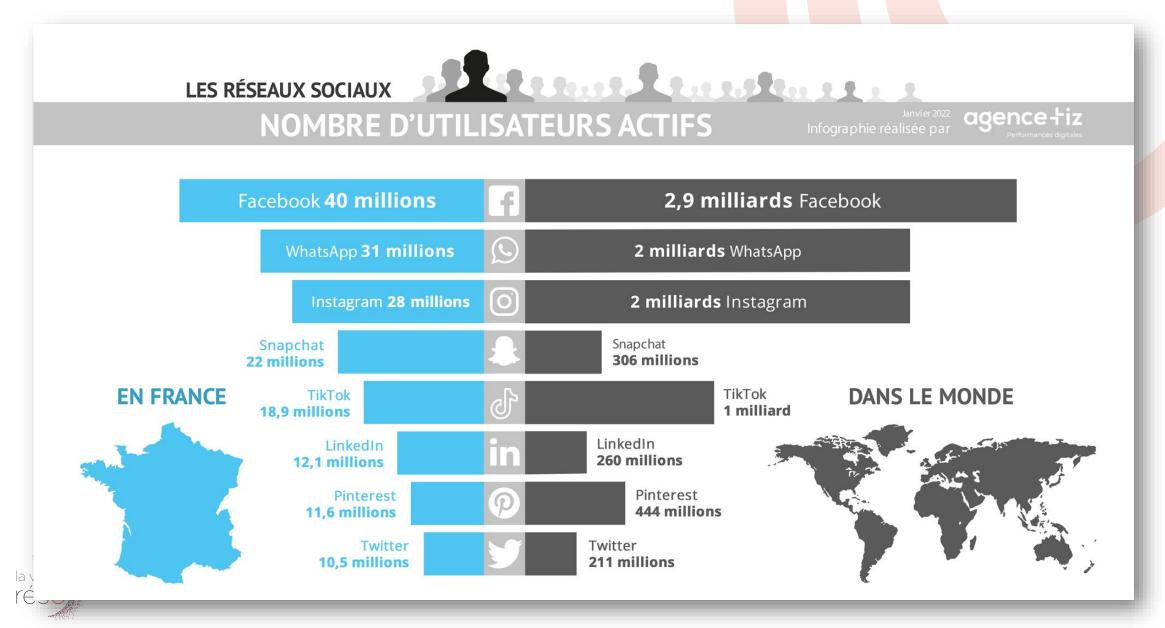
barre de recherche





# PANORAMA DES RÉSEAUX SOCIAUX

## LES RÉSEAUX SOCIAUX MONDE VS FRANCE





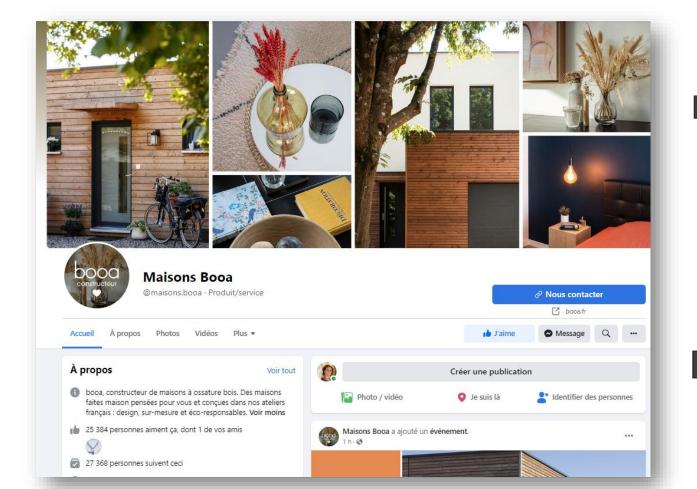
# USAGES DES PRINCIPAUX RÉSEAUX SOCIAUX

# **FACEBOOK**





#### Pages entreprise / de marque



**Cibles**: particuliers, commerçants, artisans

**Contenus à privilégier** : vidéos, posts divertissants, vie de l'entreprise



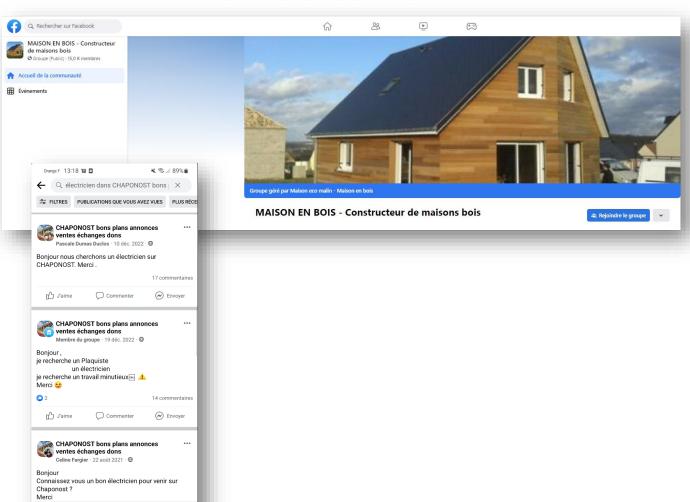
Générer du trafic sur site Web, Convertir Accroître sa notoriété

Utile pour toucher une audience ciblée par des campagnes publicitaires

Très peu de visibilité et d'engagement sur les pages



# Groupes : autour d'un centre d'intérêt commun



Cibles: particuliers, pros

**Contenus à privilégier**: échanges de bonnes pratiques, post qui incitent les membres à partager leur expérience, contenus pédagogiques ...



Beaucoup d'interactions si les membres partagent le même centre d'intérêt

**Trouver du business** 

Recruter

Nécessite de relancer parfois les échanges et d'administrer le groupe



Vos concurrents peuvent intervenir et faire leur pub dans le groupe

Pas de post à vocation trop commerciale

# INSTAGRAM



# INSTAGRAM O



Cibles: particuliers, professionnels

Contenus à privilégier : vidéos Réels, photos avec un joli rendu esthétique,

#### **Objectifs:**

Avoir une communauté engagée et qui vous recommandent



Convertir

Accroître sa notoriété Donner une image « moderne » de l'entreprise

Utile pour toucher une audience ciblée par des campagnes publicitaires



Maîtriser les codes de communication d'Instagram pour performer Ne pas hésitez à se montrer, montrer des collaborateurs, des réalisations



# LINKEDIN







#### Pages entreprise / de marque





Cibles: professionnels

**Contenus à privilégier**: institutionnel, pédagogie, vulgarisation, vidéos, contenus de fond, événements, témoignages / réalisations clients

#### **Objectifs:**

Convertir

Accroître sa notoriété

Donner une image « moderne » de l'entreprise

Recruter

Générer du trafic sur site Web



Les pages disposent de - de visibilité qu'un profil - nécessité de définir une ligne éditoriale claire et de diffuser un contenu régulier



#### **Profil**

#### lavieenreso.fr

Donnez du sens à votre visibilité sur les réseaux sociaux



business





#### Prescilia LAKEHAL

- Donner du sens à votre visibilité sur les réseaux sociaux
- Stratégie / Animation des réseaux sociaux / Formation Lyon et périphérie
- 1 k abonnés · + de 500 relations



La vie en résô



Centre de Formation des Journalistes



Sites web



Contenus à privilégier : des sujets d'expertises, son quotidien de professionnel, relais d'événements, ses réflexions ...



#### **Objectifs:**

Développer sa marque personnelle Convertir Réseauter



Interagir quotidiennement pour être visible

Diffuser un contenu régulier pour apporter de la valeur à votre audience





COMMENT BÂTIR UNE STRATÉGIE DE PRÉSENCE SUR LINKEDIN?

## LES 7 ÉTAPES D'UNE STRATÉGIE SOCIAL MEDIA RÉUSSIE!

## Analyse concurrentielle

2 - Analysez ce que font vos concurrents. Listez ce qui vous plaît, ce qui fonctionne ou pas et pourquoi

## Objectifs et indicateurs

4 - Définissez avec précisions vos objectifs et choisissez vos indicateurs de suivi

#### Choix des réseaux sociaux

6- Identifiez les objectifs et les cibles prioritaires visées pour chaque réseau social















#### **Audit**

1 - Faites un audit de la présence votre entreprise sur le Web et sur les réseaux sociaux

## Présence de vos clients

3 - Regardez sur quel(s) réseau(x) social(aux) vos clients sont présents et quels sont leurs usages

## Identification des cibles

5- Réfléchissez à votre client idéal. Etablissez votre persona.

#### **Analyse**

7 - Analysez vos résultats et opérez les ajustements si nécessaire



P.LAKEHAL@LAVIEENRESO.FR

WWW.LAVIEENRESO.FR

